



Роспатент

Федеральная служба
по интеллектуальной
собственности

**ЦЕНТР ПОДДЕРЖКИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИИ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ РАЗРАБОТОК**

2024



«Российские разработчики существенно увеличили свою заявительную активность: в 2023 году рост заявок на патентование изобретений составил почти 9%. Интерес к охране интеллектуальной собственности растет и у разработчиков, и у государства, и у производителей высокотехнологичной продукции. Важно поддержать эту тенденцию, создать условия для того, чтобы интеллектуальные права становились экономическим активом, инструментом для расширения бизнеса, вывода продукции на рынок. Поэтому в 2024 году на базе Федерального института промышленной собственности был создан Центр поддержки коммерциализации. Его основная задача заключается в том, чтобы найти применение разработкам и выстроить кооперацию с бизнес-партнером. Центр будет способствовать росту объема инновационных продуктов, усиливать взаимодействие с малыми технологическими компаниями. Ключевой моделью работы Центра станет запуск и поддержка технологических бизнесов на основе интеллектуальной собственности. Гарантом ее ликвидности выступает Роспатент».

Юрий Zubov

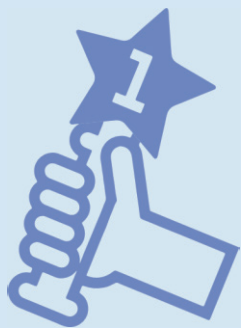
руководитель Федеральной службы по интеллектуальной собственности (Роспатент)

РОСПАТЕНТ – ГАРАНТ ЛИКВИДНОСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Центр поддержки коммерциализации ФИПС (Роспатент) нацелен на **ускорение** промышленного внедрения технологических решений под запросы индустрии в соответствии с Концепцией технологического развития 2030



База данных Роспатента о текущем технологическом развитии отраслей, мировых трендах и возможности межведомственной коммуникации



**БАЗА ЗНАНИЙ РОСПАТЕНТА = АНАЛИЗ ВСЕХ ТРЕНДОВ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МИРА**

**БАЗА АКТИВОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ = ПОЛНЫЙ
КОНТРОЛЬ ЧИСТОТЫ СДЕЛКИ**

**ШИРОКИЙ ОХВАТ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ = ВОЗМОЖНОСТЬ
СОЗДАНИЯ КОМПЛЕКСНЫХ ПРОДУКТОВ И ЭФФЕКТИВНОЕ
МЕЖВЕДОМСТВЕННОЕ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ**



Инвестиционная упаковка продукта, юридическое оформление и сопровождение технологической компании, подбор партнеров и инвесторов, объективная оценка стоимости лицензии



АНАЛИТИКА

Определение наиболее **перспективных** для коммерциализации технологических направлений и продуктовых решений

Для университетов и коммерческих организаций:

- Рациональное использование кадровых, финансовых и временных ресурсов при планировании и выполнении НИОКР
- Определение направления развития организации и формирование образов создаваемых продуктов



Для инвесторов, включая стартап-студии:

- Формирование инвестиционного фокуса
- Принятия взвешенных и обоснованных инвестиционных решений



Для промышленных отраслей госкорпораций:

- Создание образа развития отрасли и принятие решений стратегического развития
- Основа для технологического скаутинга



ПРОЕКТНОЕ УПРАВЛЕНИЕ

Построение эффективной системы управления командой разработчиков при создании и коммерциализации технологического продукта

Для университетов и коммерческих организаций:

- Подбор специалистов с недостающими компетенциями в проект для достижения необходимого результата
- Реализация проектов за счет внешнего финансирования



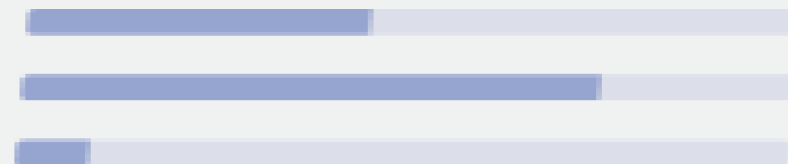
Для инвесторов, включая стартап-студии:

- Отсутствие риска инвестирования в неорганизованную группу разработчиков
- Прозрачная система контроля за эффективностью расходования выделяемых средств



Для госкорпораций:

- Аутсорсинг рисков ранних уровней готовности тех. решения
- Поиск межотраслевых коллабораций с целью создания продуктов с новыми конкурентными свойствами и выхода на новые смежные рынки



КОММЕРЦИАЛИЗАЦИЯ ПРОДУКТА И УПРАВЛЕНИЕ СОЗДАНЫМИ АКТИВАМИ

Коммерциализация технологических разработок и масштабирование создаваемого бизнеса

Для университетов и коммерческих организаций:

- Поступление лицензионных платежей от интеллектуальной собственности
- Повышение привлекательности организации как работодателя и вуза



Для венчурных инвесторов, включая стартап-студии:

- Чистота происхождения и надежная защита ключевого актива проектной компании – интеллектуальной собственности
- Объективная оценка стоимости интеллектуальной собственности и сделок с ней



Для промышленных отраслей и госкорпораций:

- Создание карт развития продуктов с учетом происходящих изменений в индустрии и поведении потребителей
- Возможность прямых инвестиций уже на стадии масштабирования эффективно работающего бизнеса



АЛГОРИТМ РАБОТЫ ЦПК ФИПС (РОСПАТЕНТ)

6

1

Проведение аналитических исследований портфеля технологических решений с целью отбора **наиболее перспективных** продуктов с точки зрения последующей коммерциализации

2

Проведение продуктовой, технологической и юридической **экспертизы** выбранных продуктов

3

- Формирование образов продукции
- Определение наиболее оптимальных рынков и моделей монетизации для выбранных продуктов на основе мировой продуктовой и бизнес-аналитики, валидация продуктов у представителей бизнес-индустрии

4

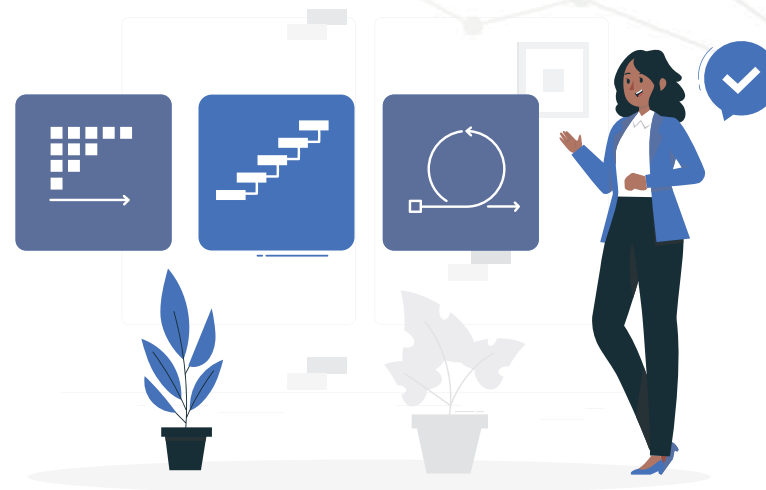
Создание МТК (малые тех. компании), доукомплектование команды*

5

Оперативное управление командой сотрудников, доработка технологических решений до готовых коммерческих продуктов, проведение апробации и **сертификации** созданных продуктов

6

Продажа (переуступка) созданной МТК /коммерческих продуктов **индустриальным** партнерам



*данный список работ будет проводиться за счет грантовых средств или денег инвесторов. Управление МТК будет осуществляться управляющим партнером за счет вхождения в капитал МТК

КОНТАКТЫ ЦЕНТРА ПОДДЕРЖКИ КОММЕРЦИАЛИЗАЦИ ФИПС (РОСПАТЕНТ)

7



Дмитрий Метляев
Руководитель Центра
поддержки
коммерциализации
ФИПС (Роспатент)

metlyayev@rupto.ru



Евгений Меньшиков
заместитель руководителя
Центра поддержки
коммерциализации ФИПС
(Роспатент)

evgeny.menshikov@rupto.ru



Вячеслав Колотвин
заместитель руководителя
Центра поддержки
коммерциализации ФИПС
(Роспатент)

viacheslav.kolotvin@rupto.ru



Татьяна Воронова
куратор развития
партнерской сети

tatiana.voronova@rupto.ru



Сайт ФИПС



+7 499 243 73 91 (Доб.2177)



Адрес: г. Москва, Зубовский бульвар, 21с2